Contraining

AL SERVICIO DE LA INDUSTRIA FARMACÉUTICA DESDE 1998

Formamos talento.
Fortalecemos equipos.
Acompañamos empresas.

Formación, outsourcing y marketing farmacéutico con procesos sólidos y un alcance definido para cada necesidad.

Personas. Conocimiento. Posibilidades.

Contraining

NUESTRAS SOLUCIONES

Tres formas de acompañarte.

01 Entrenamiento a la medida

Ventas, comunicación científica, marketing, acceso y desarrollo de habilidades humanas.

02 Outsourcing de fuerza comercial

Contratación y administración de equipos comerciales para la industria farmacéutica.

03 Marketing farmacéutico

Apertura de mercados, marcas maduras y posicionamiento de productos en lanzamiento.

Contraining

FORMACIÓN Y DESARROLLO DE EQUIPOS

Conocimiento conectado con el contexto de tu equipo.

Planes de formación

Programas por línea terapéutica, producto y contexto comercial.

Onboarding y nivelación

Rutas para nuevos ingresos y desarrollo de habilidades del equipo actual.

Evaluación y acompañamiento

Casos, simulaciones, evaluación y reportes según el alcance contratado.

Contraining

NUESTRA METODOLOGÍA

Un proceso visible.
Un alcance acordado.

01

Diagnóstico

Entender el reto y las necesidades.

02

Diseño

Definir objetivos y contenidos.

03

Entrenamiento

Desarrollar conocimientos y habilidades.

04

Evaluación

Revisar el aprendizaje.

05

Seguimiento

Acompañar los siguientes pasos.

Contraining

CONVERSEMOS SOBRE TU EQUIPO

Una buena propuesta empieza por escuchar.

Cuéntanos el objetivo, el perfil del equipo y el plazo esperado. Con esa información podremos conversar sobre el servicio, la modalidad y el alcance de una propuesta.

contraining.co/empresas.html

Alcance, tiempos e inversión se definen en cada propuesta comercial.