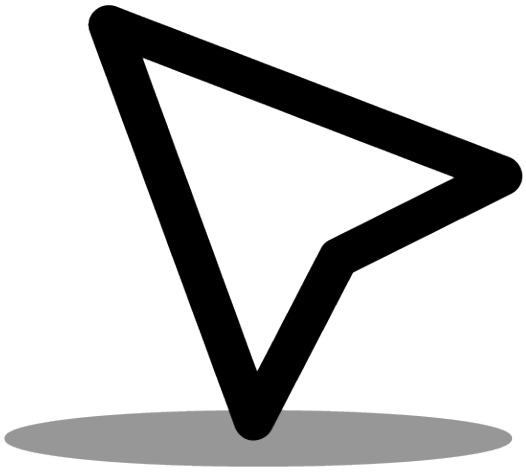


REVERSE WIND

PIANO MARKETING

INDICE

Introduzione al Piano Marketing

Immagina...puoi	4
Network Marketing	5
Perché conviene diventare Distributore Reverse Wind?	6
Sei pronto per nuove sfide?	7
PRIMO STEP : Diventa Tu Stesso il primo cliente del tuo Negozio!	8
SECONDO STEP : Diventa esperto! Vendi e guadagna sul margine!	9
TERZO STEP : Diventa Leader! Crea la tua rete commerciale	10
Analisi Piano Marketing Reverse Wind	
Le tre forme di guadagno	**12**
Piano Marketing	**16**

Immagina ... Puoi...

...un'attività totalmente indipendente, dove tu scegli con chi vuoi collaborare e quali orari dedicargli. L'importante è che coloro che sceglierai per collaborare siano un gruppo di persone che ritieni fidate.
Pensa ad uno strumento grazie al quale si realizzano i tuoi sogni, grandi o piccoli che siano, ad un'attività che diventerà per te un piacere, che affronterai con grande entusiasmo.
Pensa a come sarebbe bello scegliere da solo la propria strada verso il successo e immagina la tua soddisfazione al suo raggiungimento.
Pensi che si tratti solo di un sogno?
Niente affatto! Vedrai che il tuo sogno potrà avverarsi subito.
Basta dedicare un po' del tuo tempo alla lettura del presente Piano Marketing, giusto per conoscere le regole che ti condurranno al successo con Reverse Wind.



Hai appena compiuto il primo passo nella conoscenza delle regole del
NUOVO NETWORK MARKETING!

Adesso spiegheremo in cosa consiste esattamente il Network Marketing, sperando che questa forma di vendita diventi ispirazione alle tue future azioni.

NM (ing. Network Marketing)

Si tratta di una forma di vendita che ha luogo al di fuori della rete dei negozi tradizionali e si basa sul contatto diretto col cliente.
Questo riduce al massimo il passaggio che compie il prodotto prima di arrivare nelle mani del cliente finale.
Il Distributore è in grado di offrire al suo cliente prodotti speciali ed unici, che non si possono acquistare presso i punti di vendita tradizionali. Ogni attività ha le sue regole che costituiscono la base per raggiungere il successo. Il caso del multilevel marketing non è diverso.
Per capirlo meglio prima di iniziare l'attività basta dedicare un po' di tempo e leggere attentamente le regole più importanti e caratteristiche di questa forma di vendita.

1.Conosci i prodotti che proponi ai tuoi clienti

Cerca di conoscere al meglio i prodotti utilizzandoli o distribuendoli.
Sfrutta ogni occasione per aumentarne la conoscenza, informati sulle novità. Questo è uno dei metodi per raggiungere il successo



2.Consiglia i prodotti agli altri

Mostra i prodotti ai tuoi conoscenti, colleghi, parenti ed amici. Proponili a tutti i tuoi potenziali clienti e concedi Loro la possibilità di conoscere non solo un'offerta interessante, ma anche l'opportunità di acquistare i prodotti ad un prezzo davvero



3.Costruisci la tua squadra vincente.

Invoglia le nuove persone a seguire la tua stessa strada verso il successo. Ispirale a proporre i prodotti Reverse Wind, così come fai tu. In che modo? Questo lo scoprirai più avanti.



Perché conviene diventare un Distributore Reverse Wind ?

- devi investire soldi per iniziare il tuo business con noi (Non basta provare i nostri prodotti e sarai il testimonial di te stesso)

- Puoi partecipare alle presentazioni on line, ai seminari, ai corsi di formazione organizzati dallo Sponsor e agli Eventi Aziendali, per essere sempre al corrente delle novità e promozioni. Conosci i nuovi strumenti di marketing innovativi per arricchire la tua lista di contatti con nuovi nominativi.

- Livelli di carriera chiari e trasparenti garantiscono guadagni reali e duraturi nel tempo, già dalle prime qualifiche aziendali.

- Struttura aziendale snella, prodotti di largo consumo a prezzi imbattibili e di qualità indiscussa, piano compensi semplice e alla portata di tutti

Sei Pronto per nuove sfide?

Ottimo!
Collaborando con Reverse Wind, sei tu che decidi come lavori.
La tua carriera dipende solo da te stesso!

1.Primo step:
Diventa tu il primo cliente, risparmia sui tuoi acquisti.

2.Secondo step:
Proponi agli altri, guadagna sul margine che realizzi.

3.Terzo step:
Diventa un Leader! Crea la tua rete di distribuzione



PRIMO STEP:

Diventa Tu Stesso il primo cliente del tuo Negozio!!

Reverse Wind mette a tua disposizione una vasta gamma di prodotti di eccellente qualità a prezzi veramente competitivi.

Prova i prodotti che acquisti!

Normalmente da altre parti, avrai sicuramente un risparmio e un rapporto qualità/prezzo nettamente superiore a tutto quello che potrai trovare fuori!

Come vedi hai già ottenuto il primo successo, ti rifornisci di prodotti di alta qualità a prezzi competitivi.

Allo stesso tempo acquisisci sempre maggiori conoscenze riguardo i prodotti di Reverse Wind.

Dalla nostra esperienza sappiamo che la maggior parte dei nostri Associati non si è fermata all'acquisto dei prodotti destinati all'uso personale.

Una volta che si sono resi conto della loro qualità, hanno deciso di fare passaparola con i loro familiari, amici, conoscenti...

Utilizzare direttamente i nostri prodotti è il modo migliore, oltre che per risparmiare mantenendo alta la qualità dei prodotti, per dimostrare coerenza alle persone che ci circondano, che possono essere i primi e più affezionati clienti del nostro Negozio all'interno di Reverse Wind.

SECONDO STEP:

Diventa esperto! Vendi e guadagna sul margine!

Reverse Wind offre ai suoi associati e ai loro clienti prodotti di eccellente qualità a prezzi veramente competitivi. È arrivato il momento di presentare i prodotti ad altri.
E'un ottimo modo per poter guadagnare!
Il secondo passo è la creazione del proprio business insieme a noi di Reverse Wind.
Ricordati di un tuo amico che con entusiasmo ti parlava del suo hobby.
Anche tu devi essere entusiasta.
Parla con passione dei prodotti Reverse Wind ai tuoi potenziali
clienti, puoi impressionarli con i vantaggi che gli spettano, e in breve cominciare a guadagnare.
E' veramente semplice! Prova!
La tua strada verso il successo dipende solo da te. Ognuno è artefice del proprio successo.
Ti possiamo aiutare, mostrandoti alcune soluzioni che ti possono guidare al successo:

-Pensa a chi puoi proporre i prodotti. Non ti limitare alla sola famiglia.
I colleghi di lavoro, gli amici di scuola, i collaboratori o i vicini di casa sono i candidati ideali per diventare i tuoi futuri clienti.

-Sii aperto. Ogni persona appena conosciuta può diventare il tuo potenziale cliente con il quale puoi stringere una collaborazione.

-Cerca costantemente di approfondire le tue conoscenze riguardo ai prodotti. Sii esperto. Tu sei la loro migliore pubblicità e la fonte d'informazioni sulle novità e promozioni di Reverse Wind

Sai già a chi puoi proporre i nostri prodotti?
Perfetto! Nel Tuo Backoffice e sul nostro portale troverai tutti i materiali che ti potranno essere molto utili nella realizzazione del tuo obiettivo.

TERZO STEP:

Diventa un Leader! Crea la tua rete commerciale

Davanti a te hai un nuovo ed interessante compito: la creazione della tua rete di distribuzione. Dipende solo da te se e come lo vuoi sviluppare, e dipende solo da te la sua realizzazione!

Cominciamo dall'inizio: per la creazione di una rete di distribuzione intendiamo, il coinvolgimento di nuove persone a svolgere la tua stessa attività, cioè utilizzare e proporre i prodotti di Reverse Wind.

Poco tempo fa stavi pensando alle persone che potrebbero diventare i tuoi potenziali clienti. Adesso, tra queste persone, di sicuro ne troverai alcune che saranno interessate alla distribuzione dei prodotti e che potrebbero diventare nuovi Associati che fanno parte della tua rete.

Non temere di perderli come clienti, diventerai il loro sponsor!

Da questo momento, a parte il guadagno proveniente dalla vendita di prodotti, avrai guadagni supplementari derivanti dal tuo nuovo ruolo.

Sei tu che decidi quali persone invitare a far parte della tua rete di distribuzione.

Puoi invitare alla collaborazione sia i tuoi clienti che le persone al di fuori. Ti lasciamo piena libertà anche sul numero di persone con le quali vuoi stringere una collaborazione.

Regole per la creazione della rete commerciale

Creando la tua struttura, dovresti tenere presente alcune regole fondamentali:

-La soluzione migliore è la creazione di una rete di vendita tale da consentirti il contatto quotidiano con tutti i tuoi collaboratori.
Una struttura del genere permette una collaborazione armoniosa e ti porterà guadagni sempre crescenti.

-Creando la tua rete, ricordati degli altri.
Riserva loro le stesse possibilità di cui tu stesso hai usufruito.

-Crea la tua rete in maniera tale da permettere ai suoi componenti di fare altrettanto.



Analisi Piano Marketing Reverse Wind

Il piano marketing, molto semplice e intuitivo, è strutturato su **tre forme di guadagno**, che sono le seguenti:

1) Guadagno Diretto

Il Guadagno Diretto è dato, per le vendite personali, dalla differenza tra Prezzo Incaricato e **Prezzo al Pubblico**, ed è variabile in funzione del prodotto, indicativamente fino al 60%.

2) Guadagno Indiretto su 8 livelli.

Sulle vendite del primo **livello 1** verrà riconosciuto un bonus pari al **0,2 %** del fatturato generato dal livello stesso.

Sulle vendite del secondo **livello 2** verrà riconosciuto un bonus pari al **0,2 %**del fatturato generato dal livello stesso.

Sulle vendite del terzo **livello 3** verrà riconosciuto un bonus pari al **0,1** %del fatturato generato dal livello stesso.

Sulle vendite del quarto **livello 4** verrà riconosciuto un bonus pari al **0,1 %** del fatturato generato dal livello stesso.

Sulle vendite del quinto **livello 5** verrà riconosciuto un bonus pari al **0,1 %** del fatturato generato dal livello stesso.

Sulle vendite del sesto **livello 6** verrà riconosciuto un bonus pari allo **0,1 %** del fatturato generato dal livello stesso.

Sulle vendite del settimo **livello 7** verrà riconosciuto un bonus pari allo **0,1 %** del fatturato generato dal livello stesso.

Sulle vendite dell'ottavo **livello 8** verrà riconosciuto un bonus pari allo **0,1 %** del fatturato generato dal livello stesso.

2a) Regola di appiattimento Livelli

Ai fini del calcolo provvigionale del Guadagno Indiretto su 8 Livelli, non verranno considerati gli iscritti in downline che, nel mese di riferimento, non saranno attivi (fatturato personale a 0 Euro) e per l'attribuzione del Livello si scenderà fino al primo codice attivo.
Facciamo un esempio concreto di una struttura
Incaricato Rossi Mario con questa situazione di struttura:

Livello 1: Giuseppe Verdi – Fatturato 0 Euro

Livello 2: Angelo Bianchi – Fatturato 100 Euro

Livello 3: Maria Celestini – Fatturato 0 Euro

Livello 4: Rosa Fiori – Fatturato 0 Euro

Livello 5: Michele Rosati – Fatturato 100 Euro

Livello 6: Giacomo Grigetti – Fatturato 0 Euro

Livello 7: Elena Fucsia – Fatturato 0 Euro

Livello 8: Rosalinda Aranci – Fatturato 100 Euro

Le provvigioni verranno calcolate come segue:

Livello 1: Angelo Bianchi – Fatturato 100 Euro – **0,2 %** Provvigioni

Livello 2: Michele Rosati – Fatturato 100 Euro – **0,2 %** Provvigioni

Livello 3: Rosalinda Aranci – Fatturato 100 Euro – **0,1 %** Provvigioni

E così via a scendere fino a trovare 8 Livelli attivi (quindi con fatturato diverso da 0 Euro).

Le provvigioni verranno quindi calcolate **ESCLUSIVAMENTE** per i codici attivi e liquidate al raggiungimento di 40 Euro lordi di provvigioni, al di sotto di questa cifra verranno cumulate per i mesi successivi.
Nel mese di raggiungimento dei 40 Euro lordi di provvigioni le stesse saranno liquidate soltanto se l'incaricato avrà un fatturato personale di almeno 30 Euro.

3) Guadagno su Fatturato Aziendale

Il calcolo del livello per accedere al **Guadagno sul Fatturato Aziendale viene calcolato** sull'intero fatturato di gruppo, senza limiti di profondità delle linee, e parte da un livello minimo di fatturato di gruppo mensile di 150 Euro.

Il Guadagno su Fatturato Aziendale è strutturato su 15 livelli,
e sarà diviso tra tutti i qualificati di ciascun livello, che sono i seguenti:

Wind – a partire da 150 Euro	-bonus pari a 2,00%
Bronze – a partire da 300 Euro	-bonus pari a 2,00%
Bronze Plus – a partire da 750 Euro	-bonus pari a 2,00%
Silver – a partire da 1.800 Euro	-bonus pari a 2,00%
Silver Plus – a partire da 3.500 Euro	-bonus pari a 3,00%
Gold – a partire da 7.500Euro	-bonus pari a 4,50%
Gold Plus – a partire da 13.000 Euro	-bonus pari a 4,00%
Zaffiro –a partire da 24.000 Euro	-bonus pari a 4,50%
Rubino – a partire da 42.000 Euro	-bonus pari a 2,50%
Smeraldo – a partire da 80.000 Euro	-bonus pari a 2,50%

	Diamante – a partire da 150.000 Euro	-bonus pari a 2,00%
	Diamante Rosa– a partire da 250.000 Euro	-bonus pari a 1,00%
	Diamante Blu – a partire da 450.000 Euro	-bonus pari a 0,50%
	Diamante Rosso – a partire da 700.000 Euro	-bonus pari a 0,50%
	Diamante Nero – a partire da 1.000.000 Euro	-bonus pari a 0,50%
	Doppio Diamante Nero– a partire da 1.600.000 Euro	-bonus pari a 0,40
	Triplo Diamante Nero– a partire da 2.500.000 Euro	-bonus pari a 0,30%

Per ogni livello è determinata una soglia minima di fatturato, chiamata Resto, che deve provenire necessariamente da una o più linee diverse dalla linea principale (con maggiore fatturato).
Il Resto è necessario nel caso in cui nella propria downline è presente una qualifica di pari livello, altrimenti viene considerato tutto il fatturato da qualsiasi linea provenga.
Questo per evitare la creazione di strutture monolinea che darebbero luogo a rendite esclusivamente di posizione e non meritocratiche.

Le soglie di **Resto** sono le seguenti:

Wind – 150 Euro


Bronze – 300 Euro


Bronze Plus – 750 Euro


Silver – 1.600 Euro


Silver Plus – 3.500 Euro


Gold – 5.000Euro


Gold Plus – 10.800 Euro


Zaffiro – 17.500 Euro


Rubino – 37.000 Euro


Smeraldo – 65.000 Euro

 Diamante – 95.000 Euro

 Diamante Rosa – 190.000 Euro

 Diamante Blu – 240.000 Euro

 Diamante Rosso – 290.000 Euro

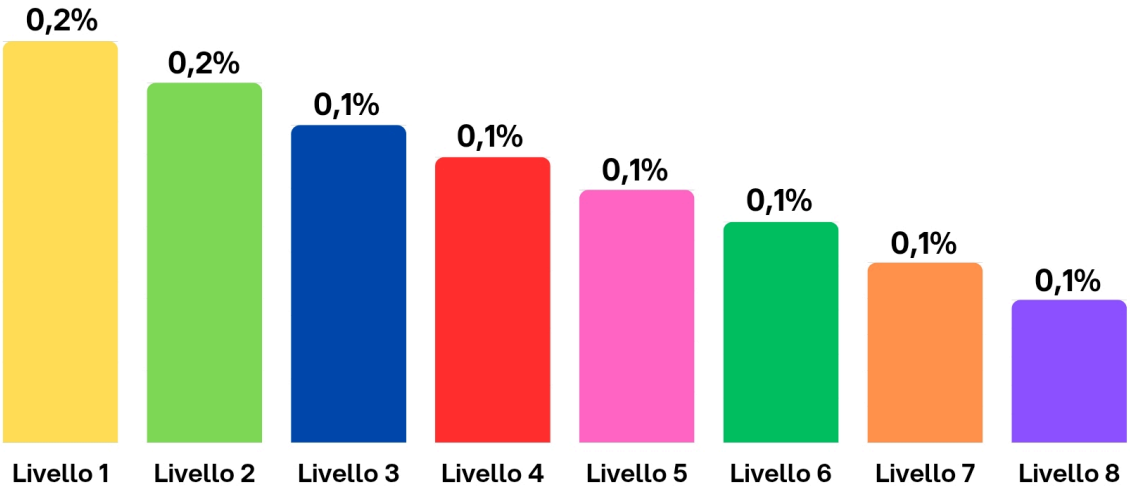
 Diamante Nero – 500.000 Euro

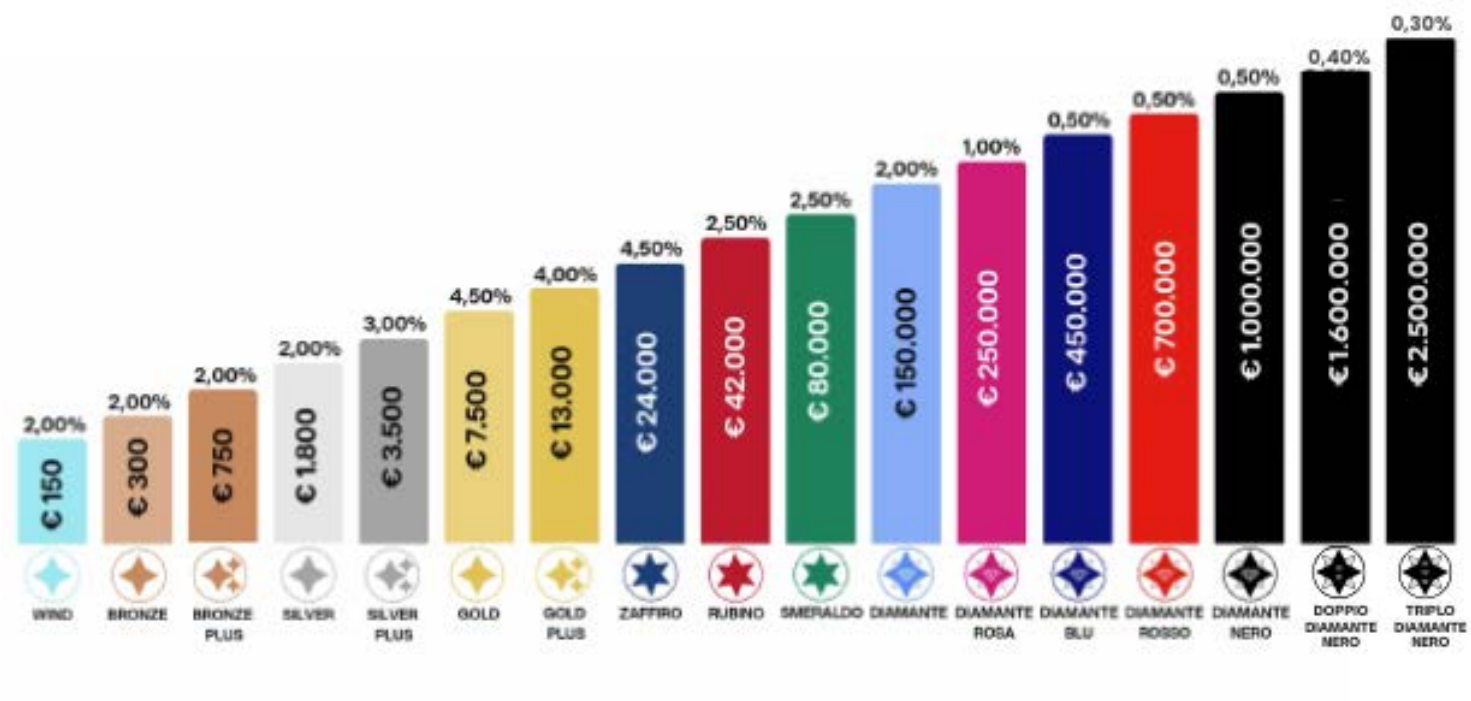
 Doppio Diamante Nero– 8.00.000 Euro

 Triplo Diamante Nero– 1.400.000 Euro

Piano Marketing Reverse Wind

Parte 1





Come puoi vedere da questo Piano Marketing, Reverse Wind ti propone un ampio ventaglio di possibilità, sta a te scegliere quella che ritieni più adatta alle tue caratteristiche. Le decisioni che prenderai oggi saranno quelle che creeranno il tuo DOMANI !!

Reverse Wind

© Reverse Wind | Maggio 2026

Tutti i diritti riservati

www.reversewind.it | REV-05-2026

Ogni tentativo di riproduzione verrà riconosciuto come atto di concorrenza sleale